



<https://nsiavieassurances.sn/job/recrutement-commercial-pole-partenariat/>

Recrutement Commercial Pôle Partenariat

Description

- Assurer la prospection et le suivi permanent de la production
- Promouvoir et commercialiser les solutions d'assurances NSIA Vie Sénégal
- Participer à l'élargissement et à la diversification du réseau des Partenaires
- Développer un portefeuille de clients par la prospection sur nos différentes cibles individuelles et groupes (associations, amicales, mutuelles, réseaux, unions, GIE, collectifs....
- Participer activement à l'animation des différentes conventions avec les partenaires existants (à travers des tournées commerciales à Dakar et dans les régions)
- Participer aux différentes campagnes de vente de NSIA Vie Sénégal
- Organiser un programme d'activité et exécuter un plan de travail
- Réaliser toutes autres tâches confiées par votre supérieur hiérarchiques.

Responsabilités

Formation et expérience en Assurances, Banque, Marketing, Vente, Commerce international

- Aptitudes à travailler sur le terrain
- Excellente présentation, dynamique, esprit d'équipe
- Aisance relationnelle et capacité à convaincre.
- Aptitude à la négociation
- Capacité à relever les défis avec une forte orientation de la performance
- Avoir une expérience en assurance vie serait un atout
- Permis de conduire B

Organisme employeur

NSIA Assurance Vie Sénégal

Type de poste

Temps plein

Date de publication

13 février 2026